

CENTILE

Du PaaS pour les intégrateurs

Centile complète son catalogue avec une offre PaaS (*Platform as a service*) à destination des intégrateurs, des installateurs et des téléphonistes. L'éditeur entend ainsi fournir une plate-forme, gérée par ses soins, et à partir de laquelle les partenaires pourront commercialiser une offre « *as a service* » sans se soucier de la partie technique. « *Par exemple, un revendeur d'équipements Alcatel veut aller sur le cloud. Il va chez Centile. Nous lui fournissons une plate-forme installée et prête à l'emploi. Pour l'intégrateur, tout fonctionne comme si il était opérateur* », explique Bertrand Pourcelot, directeur général de Centile. L'éditeur veut éviter à son partenaire l'étape complexe de la construction d'une offre de communication.



« *Le partenaire peut se concentrer sur la commercialisation. Tout est déjà opérationnel* », poursuit-il. L'éditeur, qui se qualifie volontairement « *d'éditeur tiers de confiance* » tient à son rôle de point de contact entre le fournisseur de minutes et le partenaire. « *Nous ne devenons pas opérateurs*, insiste Bertrand Pourcelot. *Nous faisons signer un contrat en direct entre notre partenaire et le fournisseur de minutes* ». Un installateur ou un intégrateur qui voudrait par ailleurs s'approprier la solution pourra en assurer la gestion avec ses propres ressources. Centile fournit, dans cette optique, un accompagnement à ses partenaires. « *Si l'intégrateur veut être indépendant un jour, il pourra s'approprier la solution et la gérer seul* ». ■